

Sachbearbeiter:in (m/w/d) Vertrieb

Ideen aus Kunststoff – dieses Motto kennzeichnet Anspruch und Leistung unseres Unternehmens. Produkte aus dem Hause Tolges finden daher weltweit in vielen Bereichen des täglichen Lebens, des Handels und der Wirtschaft ihre Anwendung.

Unsere 75 qualifizierten Mitarbeiter liefern seit über 40 Jahren kreative Ideen aus Kunststoff, individuelle Produktionen und umfassende Lösungen - auf Wunsch alles aus einer Hand.

Wir strukturieren unser Team neu und Sie können es zum nächst möglichen Termin verstärken.

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und beraten unsere Kunden (Key Account Arbeit).
- Sie bearbeiten Angebote und kümmern sich um die Auftrags- sowie Reklamationsabwicklung.
- Sie übernehmen die Kundenanlage, Stammdatenpflege und Teile der Artikelanlage.

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung.
- Sie haben in der Praxis erworbene Erfahrungen in der Kundenbetreuung und Vertriebsabwicklung.
- Sie verfügen über eine ausgezeichnete Kommunikation in Wort und Schrift.
- Idealerweise verfügen Sie zusätzlich über Englischkenntnisse.
- Sie bringen sehr gute PC und Microsoft Office-Kenntnisse mit.
- Sie leben Dienstleistungs- und Serviceorientierung.
- Sie sind zuverlässig und verantwortungsbewusst.
- Beschwerdemanagement und Konfliktfähigkeit zählen zu Ihren Stärken.

Wir bieten

- eine unbefristete Vollzeit- oder Teilzeitstelle zur Festanstellung
- langfristige Perspektive in unserem Unternehmen
- abwechslungsreiche Arbeit und herausfordernde Aufgaben
- ungezwungenes und dynamisches Arbeitsumfeld
- die Möglichkeit eigene Ideen und Vorschläge einzubringen und umzusetzen

Bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Einstellungstermin einfach direkt per E-Mail! Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns darauf, Sie bald persönlich kennenzulernen!

Bitte beachten Sie die Datenschutzhinweise und die Hinweise zur Einreichung Ihrer Bewerbung auf unserer Homepage.